

## **CURSO CON C.P.: NEGOCIACIÓN Y COMPRAVENTA INTERNACIONAL**

**CÓDIGO:** MF 1009\_3

**DURACIÓN:** 160 HORAS

### **CONTENIDOS**

#### **UNIDAD FORMATIVA 1**

##### **Denominación: Información y gestión operativa de la compraventa internacional**

1. Marco económico, político y jurídico del comercio internacional
2. Barreras y obstáculos a los intercambios comerciales internacionales
3. Fuentes de información en el comercio internacional
4. Búsqueda y gestión de clientes y proveedores en comercio internacional
5. Condiciones de la compraventa internacional
6. Elaboración de ofertas en comercio internacional
7. Gestión de pedidos y facturación en el comercio internacional
8. Aplicaciones informáticas en la gestión administrativa del comercio internacional

#### **UNIDAD FORMATIVA 2**

##### **Denominación: Negociación y contratación internacional**

1. Negociación de operaciones de comercio internacional
2. Técnicas de comunicación y relaciones comerciales internacionales
3. El contrato de compraventa internacional
4. Los contratos de intermediación comercial
5. Otras modalidades contractuales en el comercio internacional
6. El arbitraje comercial internacional



C/ Daniel Defoe 5 29006 Málaga  
Teléfono/Fax: 952 321201  
E-mail: [info@eniac.org.es](mailto:info@eniac.org.es)  
[www.eniac.org.es](http://www.eniac.org.es)