

CURSO CON C.P.: NEGOCIACIÓN Y COMPRAVENTA INTERNACIONAL

CÓDIGO: MF 1009_3

DURACIÓN: 160 HORAS

CONTENIDOS

UNIDAD FORMATIVA 1

Denominación: Información y gestión operativa de la compraventa internacional

1. Marco económico, político y jurídico del comercio internacional
2. Barreras y obstáculos a los intercambios comerciales internacionales
3. Fuentes de información en el comercio internacional
4. Búsqueda y gestión de clientes y proveedores en comercio internacional
5. Condiciones de la compraventa internacional
6. Elaboración de ofertas en comercio internacional
7. Gestión de pedidos y facturación en el comercio internacional
8. Aplicaciones informáticas en la gestión administrativa del comercio internacional

UNIDAD FORMATIVA 2

Denominación: Negociación y contratación internacional

1. Negociación de operaciones de comercio internacional
2. Técnicas de comunicación y relaciones comerciales internacionales
3. El contrato de compraventa internacional
4. Los contratos de intermediación comercial
5. Otras modalidades contractuales en el comercio internacional
6. El arbitraje comercial internacional



C/ Daniel Defoe 5 29006 Málaga
Teléfono/Fax: 952 321201
E-mail: info@eniac.org.es
www.eniac.org.es